

1º FÓRUM TÉCNICO PRÉ-SALPETRÓLEO

LIÇÕES APRENDIDAS DE UM MODELO EM CONSTRUÇÃO

HERCULES TADEU F. DA SILVA
NOV 2018





Áreas de atuação



Gestão dos
contratos de
partilha de
produção

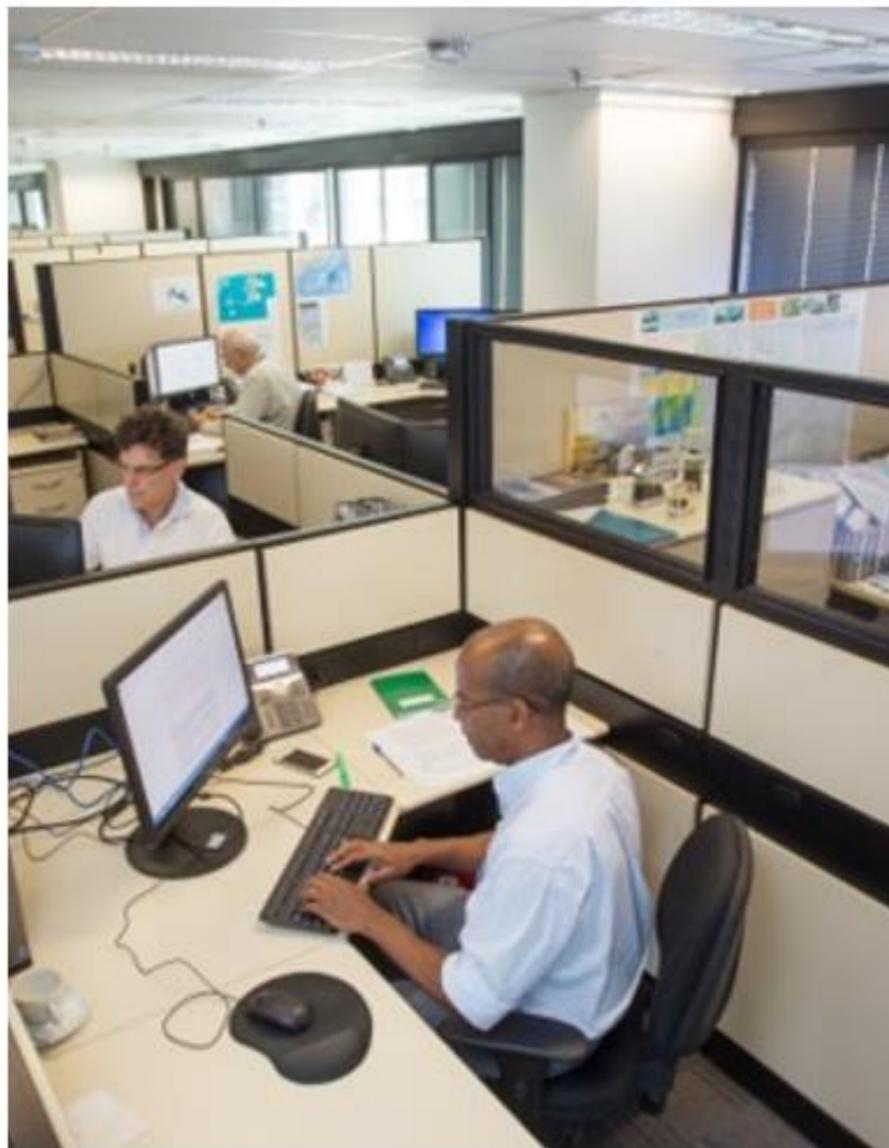


Representação da
União nos Acordos
de Individualização
da Produção
(unitização)



Comercialização da
parcela de petróleo e
gás da União

Visão atual da empresa



➤ Ações nas três frentes

14 contratos de partilha de produção

6 AIPs assinados e outros **18** em análise

Comercialização da Área de Desenvolvimento de Mero e do Campo de Sapinhoá por **36 meses** e do Campo de Lula por **12 meses**

O que buscamos como empresa

44
profissionais
altamente qualificados

ORGANIZAÇÃO ENXUTA

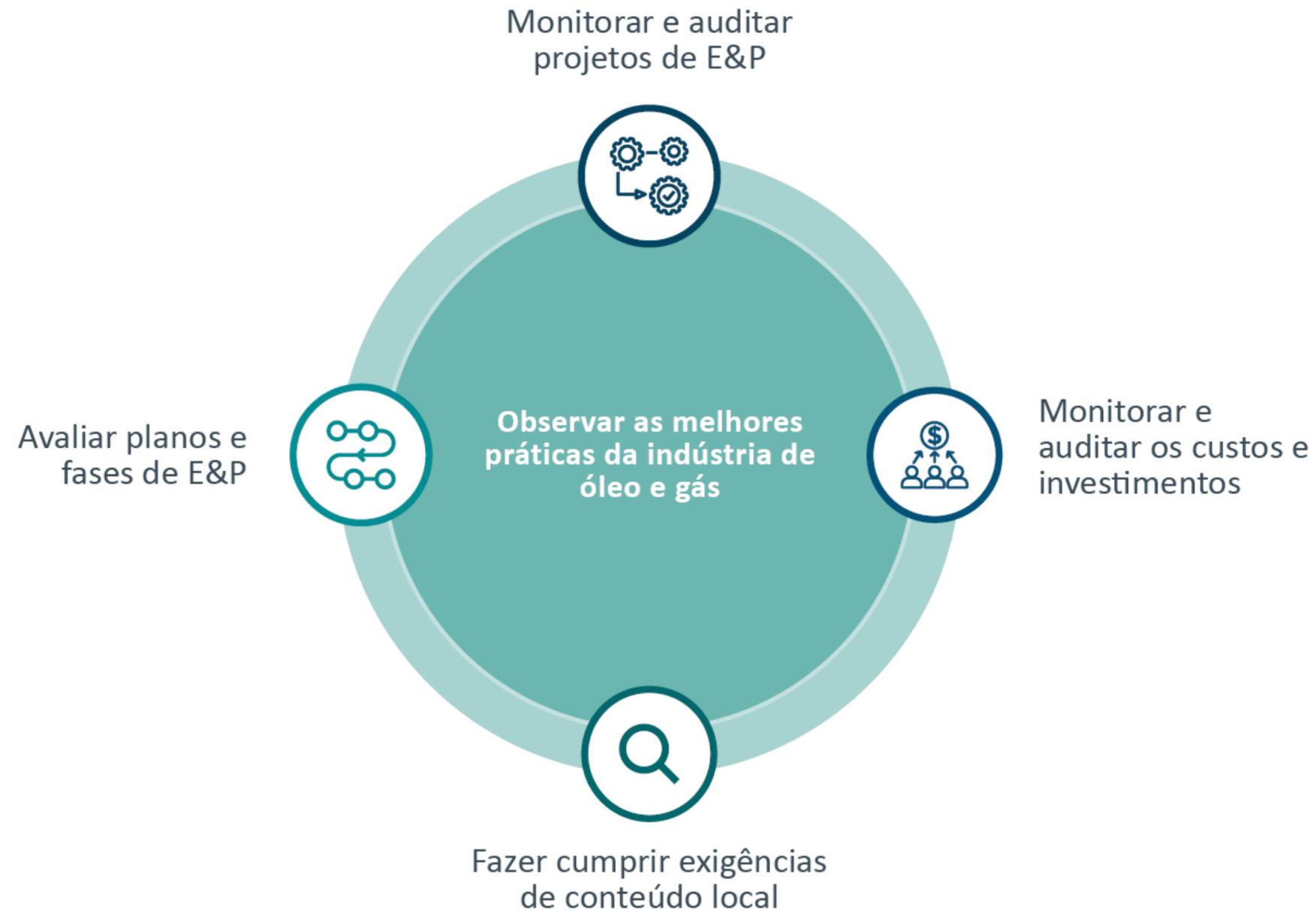
 Foco em resultado

 Procedimentos Otimizados
e Padronizados

 Digital

Sistema de Gestão de
Partilha de Produção

Obrigações legais da companhia

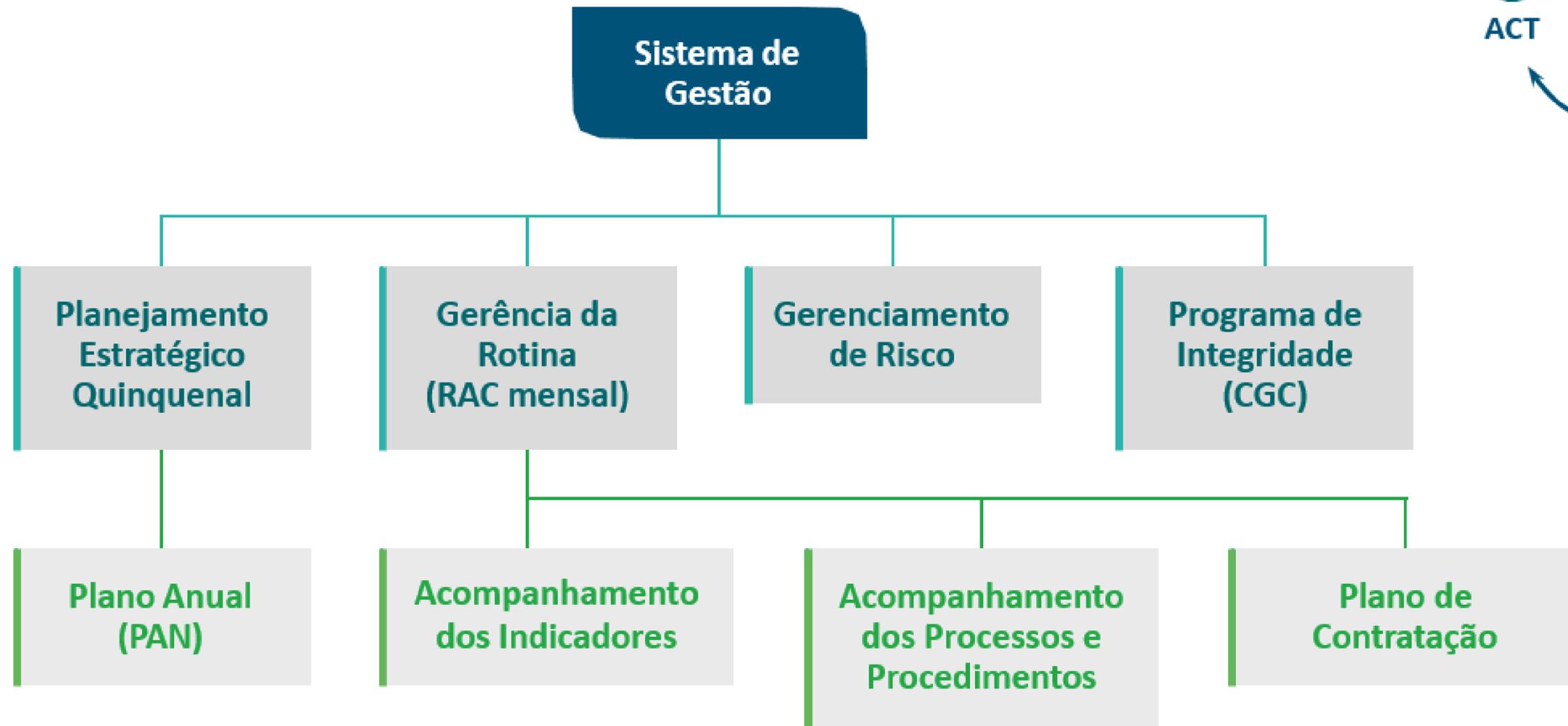


➤ Atuação em parceria com empresas

Seguimos três princípios:

1. Padronização
2. Simplificação
3. Transparência

Sistema de Gestão



Pioneirismo exigiu estruturação e aprendizado

- Padrões e procedimentos vieram das exigências do contrato, da experiência da equipe e da forma colaborativa de interação com os operadores



Padronização

Criação de conjunto de processos para as empresas a fim de facilitar a gestão e estabelecer um modelo de governança único dos CPPs



Reconhecimento de custos

Criação de procedimentos para estruturar, padronizar e agilizar o reconhecimento e a recuperação dos custos



Desenvolvimento do SGPP

Entrada em operação em março de 2019. Redução de prazos. Maior confiabilidade. Eficácia do processo. Treinamento dos operadores em jan 19



Relacionamento com parceiros

Buscamos o relacionamento com os operadores com base na simplicidade, transparência e previsibilidade

Modificações inseridas nos contratos da 2ª a 5ª Rodadas de Partilha

Localização do Ponto de Partilha e do Ponto de Medição da Produção

Auditoria do Custo e do Excedente em Óleo

Maior clareza na apuração dos gastos envolvendo pessoal diretamente relacionado às atividades de Exploração e Produção

Atualização monetária do gastos

Colaboração é fator de sucesso nos contratos

A Pré-Sal Petróleo tem aprimorado sua gestão a partir da forte interação com os parceiros.

Melhores práticas inspiram melhoria contínua de nossa atuação



O sucesso do consórcio é o sucesso da Pré-Sal Petróleo

Temos o mesmo objetivo:
aumentar o óleo-lucro





HERCULES F. TADEU SILVA

DIRETOR DE GESTÃO DE CONTRATOS